

	Nord	Ost	Süd	West	Mitte	AT	CH
März		spezifische Trainingsmethodik im Kraftsport Erfurt 25.03.				Aktiver Verkauf Liezen 30.03.	
		Telefon & Erstkontakt Weida 25.03.					
		Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Weida 26.03.					
April	Telefon & Erstkontakt Wolfsburg 22.04.	B-Lizenz Fitness Grimma 15./16.04., 03./04.06., 17./18.06.	spezifische Balingen 22.04.	B-Lizenz Fitness Hagen 22./23.04., 13./14.05., 03./04.06.			
	Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Wolfsburg 23.04.		Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Moosburg 22.04.				
			Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Moosburg 23.04.				
	INJOY Coaching 25.-26.-27.04.	INJOY Coaching 25.-26.-27.04.	INJOY Coaching 25.-26.-27.04.	INJOY Coaching 25.-26.-27.04.	INJOY Coaching 25.-26.-27.04.	INJOY Coaching 25.-26.-27.04.	

	Nord	Ost	Süd	West	Mitte	AT	CH
Mai	Netzwerk online 04.05.	Netzwerk online 04.05.	Netzwerk online 04.05.	Netzwerk online 04.05.	Netzwerk online 04.05.		Netzwerk online 04.05.
	B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.	B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.	B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.	B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.	Grundlagen des Verkaufs Oestrich-Winkel 03.05.	B-Lizenz Fitness Saalfelden 03.-06.05., 23./24.06.	B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.
	Mitarbeiterführung Scheeßel 06./07.05.	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Nischwitz (Leipzig) 06.05.	Telefon & Erstkontakt Fürstenfeldbruck 06.05.		Sales Days Oestrich-Winkel 04./05.05.	B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.	
		B-Lizenz Yoga Nordhausen 06./07.05., 10./11.06., 26./27.08., 29.09.-01.10.	Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Fürstenfeldbruck 07.05.		B-Lizenz Ernährung online 06./07.05., 10./11.06., 16./17.07.		
	Seminarreise Marokko 11.-18.05.	Seminarreise Marokko 11.-18.05.	Seminarreise Marokko 11.-18.05.	Seminarreise Marokko 11.-18.05.	Seminarreise Marokko 11.-18.05.	Seminarreise Marokko 11.-18.05.	Seminarreise Marokko 11.-18.05.
		Grundlagen des Verkaufs Weida 24.05.	B-Lizenz Fitness Moosburg 20./21.05., 15./16.07., 29./30.07.	We are INJOY Hagen 25.05.			
		Sales Days Weida 25./26.05.	erfolgreiche Unternehmensführung Fürstenfeldbruck 25.05.				

	Nord	Ost	Süd	West	Mitte	AT	CH
Juni	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Scheeßel 03.06.	erfolgreiche Unternehmensführung Nischwitz (Leipzig) 01.06.	A-Lizenz Yoga Fürstfeldbruck 03./04.06., 15./16.07., 23./24.09., 27.-29.10.	Verbundpartnertreffen Lohmar 15./16.06.	Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Oestrich-Winkel 03.06.		
	Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Scheeßel 04.06.	Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Weida 10.06.	Verbundpartnertreffen Lohmar 15./16.06.	Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Hagen 24.06.	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Oestrich-Winkel 04.06.		
	Verbundpartnertreffen Lohmar 15./16.06.	Verbundpartnertreffen Lohmar 15./16.06.	We are INJOY Moosburg 23.06.	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Hagen 25.06.	Verbundpartnertreffen Lohmar 15./16.06.	Verbundpartnertreffen Lohmar 15./16.06.	
	INJOY Coaching 27.-28.-29.04.	INJOY Coaching 27.-28.-29.04.	Mitarbeiterführung Fürstfeldbruck 24./25.06.	INJOY Coaching 27.-28.-29.04.	INJOY Coaching 27.-28.-29.04.		
	Netzwerk Adendorf 28.06.	Netzwerk Berlin 29.06.	INJOY Coaching 27.-28.-29.04.	Netzwerk Lünen 27.06.			
	Netzwerk Leipzig 30.06.						
Juli	Grundlagen des Verkaufs Osnabrück 03.07.	Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Nischwitz (Leipzig) 08.07.	Netzwerk Östringen 05.07.	Grundlagen des Verkaufs Osnabrück 03.07.	Telefon & Erstkontakt Seligenstadt 01.07.		
	Sales Days Osnabrück 04./05.07.		Netzwerk München 07.07.	Sales Days Osnabrück 04./05.07.	Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Seligenstadt 02.07.		
			Grundlagen des Verkaufs Fürstfeldbruck 10.07.		Netzwerk Östringen 05.07.		Netzwerk Zürich 06.07.
			Sales Days Fürstfeldbruck 11./12.07.				

	Nord	Ost	Süd	West	Mitte	AT	CH
September	We are INJOY Wolfsburg 02.09.	Grundlagen des Verkaufs Berlin 13.09.	B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.	Verkaufsprofi Osnabrück 09.09.	B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.	B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.	B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.
	Verkaufsprofi Osnabrück 09.09.	Sales Days Berlin 14./15.09.		Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Osnabrück 10.09.			Verkaufsprofi Seuzach 16.09.
	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Osnabrück 10.09.	B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.		B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.			
	B-Lizenz Fitness Wolfsburg 09./10.09., 07./08.10., 11./12.11.	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Weida 23.09.		Telefon & Erstkontakt Hagen 16.09.			
	B-Lizenz Ernährung online 16./17.09., 14./15.10., 11./12.11.			Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Hagen 17.09.			
	spezifische Trainingsmethodik im Kraftsport Wolfsburg 23.09.	INJOY Coaching 26.-27.-28.09.	INJOY Coaching 26.-27.-28.09.	INJOY Coaching 26.-27.-28.09.	INJOY Coaching 26.-27.-28.09.		
	INJOY Coaching 26.-27.-28.09.	Netzwerk Berlin 28.09.	We are INJOY Balingen 29.09.	Netzwerk Lünen 26.09.			
	Netzwerk Adendorf 27.09.	Netzwerk Leipzig 29.09.	Mitarbeiterführung Balingen 30.09./01.10.				

	Nord	Ost	Süd	West	Mitte	AT	CH
Oktober	Telefon & Erstkontakt Achim-Baden 07.10.	Verkaufsprofi Berlin 07.10.	Netzwerk Östringen 04.10.	Functional Training Hagen Inspiration Days 13.-15.10.	Netzwerk Östringen 04.10.		Netzwerk Zürich 05.10.
	Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Achim-Baden 08.10.	Telefon & Erstkontakt Berlin 08.10.	Netzwerk München 06.10.		B-Lizenz Fitness Oestrich-Winkel 21./22.10., 25./26.11., 16./17.12.		
		B-Lizenz Fitness Nischwitz (Leipzig) 21./22.10., 18./19.11., 09./10.12.	Verkaufsprofi Fürstfeldbruck 07.10.				
		Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Erfurt 28.10.	Telefon & Erstkontakt Balingen 14.10.				
			Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Balingen 15.10.				
			Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Fürstfeldbruck 21.10.				
			Grundlagen des Verkaufs Gerlingen 23.10.				
			Sales Days Gerlingen 24./25.10.				

	Nord	Ost	Süd	West	Mitte	AT	CH	
November	Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Osnabrück 04.11.	Functional Training Inspiration Days Erfurt 03.-05.11.	Vom Kontakt zum Mitglied - Aktives Telefonieren Villingen 18.11.	aktive Präsenzbetreuung auf der Trainingsfläche Osnabrück 04.11.				
	erfolgreiche Unternehmensführung Osnabrück 16.11.	Telefon & Erstkontakt Nordhausen 11.11.	Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Villingen 19.11.	Grundlagen des Verkaufs Hagen 08.11.				
		Kundenservice, Thekenverkauf, Beschwerdemanagement Nordhausen 12.11.	Verkaufsprofi Gerlingen 25.11.	Sales Days Hagen 09./10.11.				
		We are INJOY Weida 17.11.		erfolgreiche Unternehmensführung Osnabrück 16.11.				
		Mitarbeiterführung Nordhausen 18./19.11.		Mitarbeiterführung Hagen 25./26.11.				
		Verkaufsprofi Weida 25.11.						
	Dezember		Kommunikation - der Schlüssel zum Erfolg Berlin 02.12.		Verkaufsprofi Hagen 09.12.			