

# ONLINE SOMMER-CAMP

WEBINARE

**ACISO**  
Academy

Nur  
**79€** mtl.



## ALLE TERMINE

sowie Informationen zu den  
Webinaren findest du auch online:

[www.aciso-academy.com/webinare.html](http://www.aciso-academy.com/webinare.html)

**ACISO FITNESS & HEALTH GMBH**  
Valentin-Linhof-Str. 8 · 81829 München

Tel. + 49 (0) 89 45 09 81 311  
Fax + 49 (0) 89 45 09 81 31

[academy@aciso.com](mailto:academy@aciso.com)  
[www.aciso-academy.com](http://www.aciso-academy.com)

20.06.2020	27.06.2020	04.07.2020	11.07.2020	18.07.2020	25.07.2020	01.08.2020	08.08.2020
10:00–10:45 Uhr	11:15–12:00 Uhr	10:00–10:45 Uhr	10:00–10:45 Uhr	11:15–12:00 Uhr	11:15–12:00 Uhr	11:15–12:00 Uhr	11:15–12:00 Uhr
Marion Linder	Sonja Klothen	Jörg Schmidt	Jörg Schmidt	Thorsten Schröer	Norbert Kox	Karin Kühn	Thorsten Schröer
<b>Achillessehnenproblematik. Ist das exzentrische Training wirklich das Mittel zur Wahl?</b>	<b>Welche ist die richtige Ernährungsform?</b>	<b>Der Gesundheitscoach ist der bessere Trainer</b>	<b>Der Gesundheitscoach ist der bessere Trainer</b>	<b>Kraft- und Ausdauertraining als physische und psychische Ressource</b>	<b>Immunsystem stärken mit dem richtigen Trainingsplan</b>	<b>Grundlagen Muskeltraining</b>	<b>Testverfahren für den optimalen Einstieg in die Betreuung</b>

15.08.2020	22.08.2020	29.08.2020	05.09.2020	12.09.2020	19.09.2020	26.09.2020
10:00–10:45 Uhr	10:00–10:45 Uhr	10:00–10:45 Uhr	10:00–10:45 Uhr	10:00–10:45 Uhr	11:15–12:00 Uhr	11:15–12:00 Uhr
Sonja Klothen	Karin Kühn	Norbert Kox	Sonja Klothen	Wolfgang Buskies	Karin Kühn	Wolfgang Buskies
<b>Lebensmittel Etikettenschwindel</b>	<b>Theorie und Praxis – Thema Yoga und Meditation</b>	<b>Personal-Training Der etwas andere Kundenprozess</b>	<b>Best of B-Lizenz Ernährung</b>	<b>Meditation/ Entspannung – zur Stressreduktion und Stabilisierung des Immunsystems Teil 1</b>	<b>Körpersubstanzenanalysen richtig interpretieren</b>	<b>Meditation/ Entspannung – zur Stressreduktion und Stabilisierung des Immunsystems Teil 2</b>



für Mitarbeiter  
 für Inhaber

[Klicken und buchen!](#)

20.06.2020	27.06.2020	04.07.2020	11.07.2020	18.07.2020	25.07.2020	01.08.2020	08.08.2020
11:15–12:00	10:00–10:45	11:15–12:00	11:15–12:00	10:00–10:45	10:00–10:45	10:00–10:45	10:00–10:45
Thomas Taimer <b>Phasen eines erfolgreichen Verkaufsgesprächs</b>	Marina Käfer <b>Telefon - das Sprachrohr des Studios</b>	Thomas Taimer <b>Thekenumsatz auch im Sommer</b>	Christin Herrmann <b>Die Bedarfsanalyse als Schlüssel zum Verkaufserfolg</b>	Elke Werner <b>Stressmanagement – gelassen und sicher im Stress</b>	Thomas Taimer <b>Sofortabschluss in der Sommerkampagne</b>	Christin Herrmann <b>In der Sprache des Interessenten sprechen</b>	Elke Werner <b>Im Erstkontakt gewinnen</b>

15.08.2020	22.08.2020	29.08.2020	05.09.2020	12.09.2020	19.09.2020	26.09.2020
11:15–12:00	11:15–12:00	11:15–12:00	11:15–12:00	11:15–12:00	10:00–10:45	10:00–10:45
Christin Herrmann <b>Kommunikation auf den Punkt gebracht</b>	Thomas Taimer <b>Der Umsatz-Turbo für die Theke</b>	Astrid Holz <b>Lead to Member &amp; Lead Connect</b>	Christin Herrmann <b>Best of KUNDENSERVICE groß geschrieben</b>	Marina Käfer <b>SOKA-Endspurt – jetzt zählt jeder Anruf!</b>	Astrid Holz <b>Professionelle Lead-Verarbeitung</b>	Thomas Taimer <b>Strategien der Einwandbehandlung</b>



für Mitarbeiter  
 für Inhaber

**Klicken und buchen!**